

PROGRAMA
DE PLANEACIÓN
ESTRATÉGICA

Transforma y profesionaliza tu empresa.







"Es nuestra obligación imaginar un mejor futuro y después buscar la forma de llegar a él".

- Ricardo Salinas



Dirigir y potencializar una empresa es complejo en un entorno competitivo. Las dinámicas organizacionales se han modificado y el mercado exige actuar de manera ágil, pero ordenada para garantizar el éxito.

El desafío no solo es el crecimiento, sino la sostenibilidad del mismo.

Nuestro **Programa de Planeación Estratégica** está diseñado para **empresarios y CEOs** que buscan consolidar una estrategia perfectamente alineada con su estructura, gente, tecnología y procesos; mediante un acompañamiento especializado con la intención de transformar y elevar el nivel de sus negocios.



Empresarios Dialogus es un programa de consultoría guiada que proporciona herramientas y recursos de manera teórica, te guiará en la implementación práctica donde tu proyecto es **TU PROPIA EMPRESA**, con la intención de que construyas el futuro que visualizas.



NUESTROS PILARES

Método: La metodología de los **6 pasos,** desarrollada por **Ricardo Salinas,** probada en más de 25 empresas.

Ejecución: El aprendizaje es valioso sólo cuando se comparte y se aplica. El proyecto de este programa es **TU PROPIA EMPRESA.**

Acompañamiento: El contexto de cada empresario es distinto. Nuestro método permite una implementación con **CONSULTORÍA PERSONALIZADA.**

Transformación: El cambio es la única constante. Empresarios Dialogus te habilita para **ROMPER PARADIGMAS.**

EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE



Aplicabilidad:

Ejercicios prácticos y reflexión continua aplicados a tu empresa.



Sesiones de mentoring:

Orientación y apoyo de nuestros consultores para aplicar lo aprendido.



Masterclasses:

Conferencias con directivos de Grupo Salinas que ofrecen una visión de su experiencia aplicando este método.



Networking:

Conexión con una red de empresarios afines, para crear oportunidades de colaboración y expansión.



Recursos tecnológicos:

Adopción de herramientas tecnológicas de último nivel que facilitan tu aprendizaje.





NUESTRO TEMARIO

SESIÓN 1

Estrategia

SESIÓN 2

Estructura

SESIÓN 3

Equipo

SESIÓN 4

Sistemas de integración

SESIÓN 5

Sistemas de compensación

SESIÓN 6

Sistemas de información

SESIÓN 7

Gestión de riesgos

SESIÓN 8

Marketing y ventas







PRÓXIMOS INICIOS

TERCERA GENERACIÓN

27 DE SEPTIEMBRE



Sesión 1: Estrategia 27 de septiembre



Sesión 5: Sistemas de compensación 25 de octubre



Sesión 2: Estructura 04 de octubre



Sesión 6: Sistemas de información 08 de noviembre



Sesión 3: Equipo 11 de octubre



Sesión 7: Gestión de Riesgos 22 de noviembre



Sesión 4: Sistemas de integración 18 de octubre



Sesión 8: Marketing v ventas 29 de noviembre

CUARTA GENERACIÓN

10 DF OCTUBRE



Sesión 1: Estrategia



Sesión 5: Sistemas de compensación 14 de noviembre



Sesión 2: Estructura



Sesión 6: Sistemas de información 21 de noviembre



Sesión 3: Equipo 24 de octubre



Sesión 7: Gestión de Riesaos 28 de noviembre



Sesión 4: Sistemas de integración 07 de noviembre



Sesión 8: Marketing y ventas 05 de diciembre



Al finalizar este programa:

- Tendrás claridad en el rumbo de tu organización.
- Tomarás decisiones basadas en la estrategia y no en la operación.
- Alinearás a tu equipo en una misma visión y propósito.
- Ordenarás y estructurarás los recursos actuales para alcanzar resultados.
- Sabrás atraer y retener densidad de talento.
- Aprenderás a implementar, medir y generar resultados planeados, no casuales.







HTTPS://WWW.EMPRESARIOSDIALOGUS.COM.MX/





